

Manipulacja

Wstęp1

Rozdział I.

Czym jest manipulacja

1.1 Rys historyczny 2

1.2 Pojęcie manipulacji 4

Rozdział II.

Formy manipulacji oraz reguły psychologiczne, na których opierają się techniki manipulacyjne

2.1 Manipulowanie bezpośrednio 7

2.2 Posrednia forma manipulacji w komunikowaniu..... 11

2.3 Inne formy manipulacji..... 14

Rozdział III.

Zasady manipulacji wg Calidinięgo

3.1 Reguła wzajemności17

3.2 Reguła kontrastu21

3.3 Reguła zaangażowania i konsekwencji 24

3.4 Reguła niedostępności 27

3.5 Reguła społecznego dowodu słuszności..... 29

3.6 Reguła lubienia i sympatii30

3.7 Reguła autorytetu 31

Rozdział IV.

Jak bronić się przed manipulacją 35

Podsumowanie39

Streszczenie40

Bibliografia41